

Zukunft gestalten:

Impulse, Beratungen, Seminare für Ihren Erfolg!

1. Inspirierende Impuls-Vorträge

- Führungs-Impulse (S.2)
- Vertriebs-Impulse (S.2)
- Kommunikations-Impulse (S.2)
- Lebens-Impulse (S.2)

2. Wegweisende Beratungen

- Karriere und Leadership (S.3)
- Erfolgreiche Führung (S.3)
- Erfolgreich im Vertrieb (S.3)
- Ausgewählte Programme (S.3)

3. Transformative Seminare

- Führungs-Seminare (S.4)
- Vertriebs-Seminare (S.4)
- Kommunikations-Seminare (S.4)

3. Expertise und Rückmeldungen

- Experten-Profil: Prof. Dr. Christian Zielke (S.5)
- Kundenstimmen (S.6)
- Referenzen (S.7)

Inspirierende Impuls-Vorträge

- Beleben Sie Ihre Veranstaltung mit inspirierenden Impuls-Vorträgen, die nicht nur neue Perspektiven eröffnen, sondern auch konkrete Lösungen für die Herausforderungen Ihres Unternehmens bieten. - Ideal für Unternehmens- und Kundenevents, Kaminabende sowie Führungskräfte tagungen.
- Entdecken Sie hier beispielhaft beliebte und stark nachgefragte Impuls-Vorträge, die Ihre Veranstaltung zu einem unvergesslichen Erlebnis machen:

Leadership-Impulse

- Sicher führen in unsicheren Zeiten
- Der Weg zum High-Performance-Team
- Die Kunst kluge Entscheidungen zu treffen
- Die richtigen Mitarbeiter finden und halten
- Hybride Teamführung
- Führung der Generation XYZ und Alpha
- Resilienz in der Führung

Kommunikations-Impulse

- Die goldenen Regeln der Krisenkommunikation
- Kommunikationsstrategien bei Veränderungen
- Public Speaking für beeindruckende Auftritt
- Storytelling im Management
- Erfolgreiche Meeting-Strategien
- Gesprächsführung in schwierigen Situationen
- Die Kunst zu überzeugen

Vertriebs-Impulse

- Erfolgreiche Kunden-Akquise
- Effektive Verkaufsgespräche
- Der überzeugende Pitch
- Die Kunst der Einwandbehandlung
- Die besten Verhandlungstechniken
- Umgang mit schwierigen Kunden
- Verkaufspräsentationen, die überzeugen

Lebens-Impulse

- **Träume leben, Ziele erreichen:** Die Geheimnisse effektiver Zielplanung
- **Mental-Training** für mehr Selbstvertrauen, Gelassenheit und Lebensfreude
- **Zeitmanagement für ein erfülltes Leben:** Wie Sie mehr Zeit für das Wesentliche gewinnen
- **Die Suche nach dem Sinn des Lebens:** Wege zu mehr Erfüllung und Bedeutung
- **Neuer Tag, neues Glück:** Niederlagen überwinden und gestärkt in die Zukunft gehen

Erleben Sie **maßgeschneiderte** Impuls-Vorträge, die speziell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind

- Gemeinsam gestalten wir den perfekten Vortrag für Ihre Veranstaltung!
- **Jeder Impuls-Vortrag** ist auch als **Inhouse-Seminar** möglich

Wegweisende Beratungen & Coachings

Profitieren Sie von maßgeschneiderten Beratungs- und Coaching-Angeboten, die exakt auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind.

Erreichen Sie sicher Ihre persönlichen und unternehmerischen Ziele und meistern Sie tägliche Herausforderungen erfolgreich

Leadership und Karriere

- Das **Unternehmen optimieren** und sich selbst **als erfolgreiche Führungskraft positionieren**
- Ihre **öffentlichen Auftritte** verbessern und sich **souverän präsentieren**, um Ihre Botschaft effektiver zu vermitteln
- Persönliche **Ressourcen optimal nutzen**, klare Ziele setzen und strategisch vorgehen, um die maximale Leistung zu erzielen

Erfolgreiche Führung

- **Effektiv führen:** beruflichen Belastungen erfolgreich begegnen und Ihre Führungseffektivität steigern
- **Erfolgreiche Veränderungen einführen:** wirksame Veränderungsprozesse gestalten und Ihr Team motivieren, die Veränderungen erfolgreich umzusetzen
- **Leistungskultur etablieren:** Eine positive Arbeitsatmosphäre schaffen und eine Kultur der Höchstleistung in Ihrem Team fördern
- Notwendige **Personalanpassungen human gestalten** und negative Auswirkungen für das Unternehmen minimieren

Erfolgreich im Vertrieb

- **Neukunden gewinnen:** langfristig eine erfolgreiche Auftragslage zu sichern
- **Überzeugende Verkaufspräsentationen**, die Ihre Verkaufserfolge steigern und Kunden begeistern
- **Schwierige Kundengespräche meistern** und erfolgreich zum Abschluss zu bringen
- **Erfolgreich verhandeln**, um in Verhandlungen optimale Ergebnisse zu erzielen

Ausgewählte Programme:

- **Berufliche Neuorientierung:** Ihr Weg zu einer neuen Position oder in die Selbstständigkeit.
- **Onboarding:** Mentoring für einen reibungslosen Start und nachhaltigen Erfolg im Unternehmen.
- **Focus-Coaching für Krisensituationen:** Schnelle und effektive Lösungen in turbulenten Zeiten.
- **Vertriebs-Exzellenz:** Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung

Transformative Inhouse-Seminare

Entdecken Sie Ihr volles Potenzial und meistern Sie souverän die Herausforderungen in den Bereichen Führung, Vertrieb und Kommunikation.

Die maßgeschneiderten Trainingsangebote von Prof. Dr. Christian Zielke begleiten Sie auf effektive Weise, um Ihre beruflichen Ziele zu erreichen

Führungs-Trainings

- Erfolgreich führen in unsicheren Zeiten
- Führen durch Veränderungsprozesse
- Der Weg zum High-Performance-Team
- Resilienz in der Führung
- Unangenehme Führungsaufgaben bewältigen

Kommunikations-Training

- Effektive Kommunikation für Führungskräfte
- Public Speaking für beeindruckende Auftritte
- Gesprächsführung in schwierigen Situationen
- Erfolgreiche Meeting-Strategien
- Präsentieren – überzeugen – begeistern

Vertriebs-Trainings

- Effektive Verkaufsgespräche
- Überzeugende Verkaufspräsentationen
- Erfolgreich verhandeln
- Umgang mit schwierigen Kunden
- Schlagfertigkeit im Vertrieb

Mental-Training für mehr Selbstvertrauen,
Gelassenheit und Lebensfreude

Praxiserprobte Trainings

- Mit über 30 Jahren internationaler Managementenerfahrung ist Prof. Dr. Christian Zielke ein gefragter Management-Trainer bei renommierten Unternehmen und bekannten Trainingsinstituten
- Die Trainings legen einen starken Fokus auf praxisnahe Anwendbarkeit, indem die Teilnehmenden ausschließlich an ihren individuellen Praxisfällen arbeiten

Erfolgreiche Trainings-Methoden

Impulsvorträge, Diskussionen, Übungen, Video-Feedback (nach Wunsch), Einzel- und Kleingruppenarbeit, Reflektionsrunden sowie gezieltes Einzelcoaching

Profil

Prof. Dr. Christian Zielke

Christian Zielke ist ...

- Professor für Management & Kommunikation an der Technischen Hochschule Mittelhessen: u.a. für Vertriebsmanagement & soziale Kompetenz für Ingenieure
- Buchautor und Key-Note-Speaker
- Senior-Berater erfolgreicher Manager in Krisenzeiten und bei Veränderungen
- Management-Trainer für Vertrieb, Führung, Kommunikation und Motivation
- Experte und Impulsgeber in Rundfunk und Fernsehen

Als Experte für ...

- Überzeugendes Gewinnen von Aufträgen
- Leistungsstarkes Erreichen von Unternehmenszielen
- Motivierende Gestaltung von Veränderungen
- Sicheres Überwinden von Führungskrisen

Publikationen (Auswahl)

- Kritiker überzeugen, Haufe Verlag
- Management, Best of Edition, Haufe Verlag
- Ihre Jobsicherheit, Focus Edition
- Führungstechniken, Haufe Verlag
- Management Trainer, Haufe Verlag
- 30 Minuten für Ihre Jobsicherheit, Gabal Verlag
- 30 Minuten: Partnerfindung ist kein Zufall, Gabal Verlag
- 30 Minuten für Feng Shui am Arbeitsplatz, Gabal Verlag
- Coaching als Instrument der Personal- und Organisationsentwicklung, Kohlhammer Verlag
- Motivation und Zielerreichung, Medien- & Verlagsgruppe Informiert.TV

Außergewöhnliche Lebens- und Berufserfahrungen

- Hauptschule – Realschule - Gymnasium
- Studium der Rechtswissenschaften, Pädagogik Sozialwissenschaften und Theologie
- Leistungssport: Karate und Schwimmen
- Seefahrt bei der Bundesmarine
- Entwicklungshilfe auf den Philippinen
- Rechtsanwalt mit Schwerpunkt Arbeitsrecht
- Jurist: Außenhandelskammer Hongkong
- Personalmanagement: Hoechst AG, Daimler Benz
- Internationaler Personalleiter: Erdöl-Industrie
- Zertifizierter Shaolin-Personal-Trainer

Soziales Engagement

- **Gründer und Gastgeber: „Die Schule des Lebens“** – soziale Impulsveranstaltung an der Technischen Hochschule Mittelhessen zugunsten der Hospiz
- **Präsident: Lions Club International** Förderverein des LC Gießen-Burg-Gleiberg
- **Vorstand: Wirtschaftsclub Rhein Main**
- **American Chamber of Commerce** – persönliches Mitglied
- **Mitglied im Kuratorium** - Förderkreis Hospiz Mittelhessen – Studium Plus
- **Pro-Bono-Vorträge und Beratungen**

Diese besonderen Lebens- und Berufserfahrungen fließen auf unterschiedliche Weise in die Vorträge, Beratungen und Trainings mit ein und machen sie zu einem besonderen Erlebnis

Kunden-Stimmen

Begeisternde Inspiration

- **Ihr Vortrag während unserer Dynamic Show in Frankfurt war beeindruckend.** Thomas Schmidt, Geschäftsführung, Seevetal
- **Ich habe selten so einen interessanten Auftritt erlebt.** – Evelyn Dörr, Marketing Direktor, McLaren und Lamborghini, Frankfurt
- **Die Art und Weise der Teilnehmeransprache, die Interaktion mit dem Publikum war grandios und absolut einmalig** Udo Geier, Haufe Akademie, Kunden-Feedback, Großveranstaltung
- **Schade, schade, daß wir Herrn Zielke zeitlich so stark beschnitten haben, den Mann hätten wir gerne 3 Stunden gehört.** Udo Geier, Haufe Akademie, Kunden-Feedback, Großveranstaltung
- **Das macht Lust auf mehr und steckt absolut an!** Jan Griebler, Deutsche Bahn AG Frankfurt

Als Berater & Coach ...

- **Es gibt keine Situationen, die er noch nicht erlebt hat - Brutal offen und ehrlich, direkt und ansprechend** Jürgen Berger, Revision ING DiBa AG, Frankfurt
- **Ein blitzschneller Denker, der mitreissend und spannend neue Wege aufzeigt.** Lorenz Dietsche, Interim Executive Manager, Gummersbach
- **Zielgerichtet und äußerst effektiv!** Anka Hansen, Life Design Consulting, Bonn
- **Unsere Begegnung hat mich in meinem Denken und Handeln einen großen Schritt nach vorne gebracht** Kristin Robinson-Bauer, Management Consulting Accenture GmbH, Sulzbach
- **Danke für die von Ihnen gegebenen Hinweise, die sich ALLESAMT bewahrheiteten !!!** Uta Achtmann, Inhaberin, HEIMSERVICE.COM, Deutschlands 1. Adresse für Heimservice-Dienstleistungen im Internet; Zeulenroda-Triebes

Persönlicher Mehrwert

- **Wertvoller Impulsgeber für den persönlichen Führungsalltag im gehobenen Management** Bernd Johan, Focus Magazin
- **Was ich durch Sie entdeckte, ist wirklich wertvoll!** Andreas Kluge-Rech, Qualitätsmanagement, Dr. Ing. h.c.F. Porsche AG, Stuttgart
- **Top Infos in kurzen Worten! - Hohe Werthaltigkeit! - Einfache Anwendung!** Reinhard Hin, Baugeld-Partner, Geschäftsleitung, Gründau
- **Praxisnahe Aussagen zum schnellen Umsetzen** Hannelore Lee, Empfehlungsmarketing, Oberursel
- **Sehr umfassend, tiefgehend und praxisorientiert** Oliver Tross, Projektmanager SEB AG, Frankfurt
- **Spannend, lehrreich und gewinnbringend** Thorsten Höppner, Vertriebsleiter, Siemens AG, Stuttgart

Nachhaltige Wirkung

- **Ein überwältigender Vortrag, der viele Teilnehmer unseres Interim Executive Programmes heute noch beflügelt.** Patricia Christen, Europaen Business School, Executive Education, Oestrich-Winkel
- **Sehr lebhaft und nah am Puls der Zeit! Mit super Beispielen so erläuternd, dass es lange in Erinnerung bleibt** Michael Kolb, Volkswagen AG, Wolfsburg
- **Lebendige Veranstaltung, gut einprägsam und überzeugend, realitätsnah** Helga Schäfer, Fernwald
- **Obwohl es schon über drei Jahre her ist, haben Ihre Vorträge definitiv einen bleibenden guten Eindruck hinterlassen.** Tom Schäfer, Operations Manager, Auckland, Neuseeland
- **Ich profitiere heute noch von Ihren hilfreichen Tipps.** Andra Brühl, Treasury Referent, Dematic, Luxembourg, Luxemburg

Referenzen (Auszug)

Auf Wunsch nenne ich Ihnen namentlich Entscheidungsträger und Führungskräfte als Referenzgeber der hier angeführten Unternehmen:

Accenture GmbH, Kronberg	Heidrich & Struggles International Inc., Düsseldorf
Akademie Deutscher Genossenschaften e.V., Montabaur	Hewlett-Packard GmbH, Böblingen
Amadeus Germany GmbH, Bad Homburg	Hilti Deutschland GmbH, Kaufering
Antony Robbins Foundation, San Diego, U.S.A.	HORNBACH-Baumarkt-Aktiengesellschaft, Bornheim
AOL Advertising, Hamburg	I.I.R. Deutschland GmbH, Düsseldorf
Asklepius Kliniken, Hamburg	Infineon Technologies AG, München
AUDI AG, Ingolstadt	Kago-Kamine-Kachelofen GmbH & Co, Nürnberg
BASF SE, Ludwigshafen	KarstadtQuelle Lebensversicherung AG, Fürth
Bayrische Motorenwerke AG, München	Kraft Foods Deutschland GmbH, Bremen
B. Braun TravaCare GmbH, Hallbergmoos	Kienbaum GmbH, Gummersbach
Bertelsmann AG, Gütersloh	Kühne + Nagel (AG & Co.) KG, Haiger
Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (BaFin), Bonn	Leipziger Messe AG, Leipzig
Bosch Termotechnik GmbH, Wernau	Lufthansa Cityline GmbH, Köln
Carl Zeiss AG, Oberkochen	Management Circle AG, Eschborn
Continental AG, Hannover	Manpower GmbH & Co. KG, Frankfurt a.M.
Cosmos Lebensversicherungs-AG, Saarbrücken	Max-Planck-Institut für Zukunftsforschung, Köln
Daimler Benz AG, Stuttgart	McLaren, Lamborghini – Frankfurt, Stuttgart, München
Degussa-Hüls AG, Hanau	McKinsey & Company Inc., Berlin
Deutsche Bahn AG, Berlin	OBI Bau- und Heimwerkermärkte GmbH & Co, Wermelskirchen
Deutsche Bank AG, Frankfurt a.M.	PricewaterhouseCoopers AG, Mainz
Deutsche Lufthansa AG, Frankfurt a.M.	Robert Bosch AG, Stuttgart
Douglas Holding AG, Hagen	SAP Deutschland AG & Co. KG, Walldorf
Dr. Ing. h.c. F. Porsche AG, Stuttgart	SBB AG, Zollikofen, Schweiz
Drägerwerk AG & Co. KGaA, Lübbecke	Scheelen Institut, Waldshut
Dresdner Bank AG, Frankfurt a.M.	Siemens AG, Nürnberg
E.ON Energie AG, München	Sony BMG Music, München
EADS Deutschland GmbH, Ottobrunn / Taufkirchen	Sparkassenakademie Hessen-Thüringen, Eppstein
Engel & Völkers AG, Hamburg	Sparkassenakademie Niedersachsen, Hannover
European Business School (EBS), Oestrich Winkel	Speakers Excellent, Stuttgart
Fresinius Medical Care GmbH, Bad Homburg	T-Mobile Deutschland GmbH, Bonn
Friedhelm Loh Group, Haiger	TeamBank AG, Nürnberg
Gabler Management Institut, Wiesbaden	UBS Deutschland AG, Frankfurt a.M.
Fresinius Medical Care GmbH, Bad Homburg	UFA GmbH, Babelsberg
Friedhelm Loh Group, Haiger	Union Investment Service Bank AG, Frankfurt a.M.
Grundy UFA TV Produktions GmbH, Babelsberg, Berlin	Volkswagen AG, Wolfsburg
HHL - Leipzig Graduate School of Management, Leipzig	von Poll Immobilien GmbH, Frankfurt
Hamburg-Mannheimer Versicherungs AG, Hamburg	v. Rundstedt & Partner GmbH, Düsseldorf
Haufe Akademie GmbH, Freiburg	Westfälische Genossenschaftsakademie, Münster
	WestLB AG, Münster
	ZF Sachs AG, Schweinfurt