

# Die Zukunft gestalten: Zielführende Angebote für Ihren Erfolg

## 1. Inspirierende Impuls-Vorträge

- Führungs-Impulse (S.2)
- Vertriebs-Impulse (S.2)
- Kommunikations-Impulse (S.2)
- Lebens-Impulse (S.2)

## 2. Wegweisende Beratungen und Coachings

- Karriere und Leadership (S.3)
- Erfolgreiche Führung (S.3)
- Erfolgreich im Vertrieb (S.3)
- Ausgewählte Programme (S.3)

## 3. Transformative Seminare

- Führungs-Seminare (S.4)
- Kommunikations-Seminare (S.4)
- Vertriebs-Seminare (S.5)

## 3. Expertise und Rückmeldungen

- Experten-Profil: Prof. Dr. Christian Zielke (S.6)
- Kundenstimmen (S.7)
- Referenzen (S.8)

# Inspirierende Impuls-Vorträge

- Beleben Sie Ihre Veranstaltung mit inspirierenden Impuls-Vorträgen, die nicht nur neue Perspektiven eröffnen, sondern auch konkrete Lösungen für die Herausforderungen Ihres Unternehmens bieten. - Ideal für Unternehmens- und Kundenevents, Kaminabende sowie Führungskräfte tagungen.
- Entdecken Sie hier beispielhaft beliebte und stark nachgefragte Impuls-Vorträge, die Ihre Veranstaltung zu einem unvergesslichen Erlebnis machen:

## Leadership-Impulse

- Sicher führen in unsicheren Zeiten
- Der Weg zum High-Performance-Team
- Die Kunst kluge Entscheidungen zu treffen
- Die richtigen Mitarbeiter finden und halten
- Hybride Teamführung
- Führung der Generation XYZ und Alpha
- Resilienz in der Führung

## Kommunikations-Impulse

- Die goldenen Regeln der Krisenkommunikation
- Kommunikationsstrategien bei Veränderungen
- Public Speaking für beeindruckende Auftritt
- Storytelling im Management
- Erfolgreiche Meeting-Strategien
- Gesprächsführung in schwierigen Situationen
- Die Kunst zu überzeugen

## Vertriebs-Impulse

- Erfolgreiche Kunden-Akquise
- Effektive Verkaufsgespräche
- Der überzeugende Pitch
- Die Kunst der Einwandbehandlung
- Die besten Verhandlungstechniken
- Umgang mit schwierigen Kunden
- Verkaufspräsentationen, die überzeugen

## Lebens-Impulse

- **Träume leben, Ziele erreichen:** Die Geheimnisse effektiver Zielplanung
- **Mental-Training** für mehr Selbstvertrauen, Gelassenheit und Lebensfreude
- **Selbstmanagement für ein erfülltes Leben:** Wie Sie mehr Zeit für das Wesentliche gewinnen
- **Die Suche nach dem Sinn des Lebens:** Wege zu mehr Erfüllung und Bedeutung
- **Neuer Tag, neues Glück:** Niederlagen überwinden und gestärkt in die Zukunft gehen

Erleben Sie **maßgeschneiderte** Impuls-Vorträge, die speziell auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind

- Gemeinsam gestalten wir den perfekten Vortrag für Ihre Veranstaltung!
- **Jeder Impuls-Vortrag** ist auch als **Inhouse-Seminar** möglich

# Wegweisende Beratungen & Coachings

Profitieren Sie von maßgeschneiderten Beratungs- und Coaching-Angeboten, die exakt auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt sind.

## Leadership und Karriere

- **Unternehmen optimieren** und sich selbst als erfolgreiche **Führungskraft positionieren**
- **Öffentliche Auftritte** verbessern und **souverän präsentieren**
- Persönliche **Ressourcen optimal nutzen**, klare Ziele setzen und strategisch vorgehen

## Erfolgreiche Führung

- **Effektiv führen** und **Führungsergebnisse steigern**
- **Erfolgreiche Veränderungen** einführen und **motivieren**
- **Leistungskultur etablieren** und positive Arbeitsatmosphäre schaffen
- **Personalanpassungen** human **gestalten**

## Erfolgreich im Vertrieb

- **Neukunden gewinnen** und langfristig **sichern**
- **Überzeugende Verkaufspräsentationen** für mehr **Verkaufserfolg**
- **Schwierige Kundengespräche meistern** und erfolgreich abschließen
- **Erfolgreich verhandeln** für optimale Ergebnisse

## Ausgewählte Programme:

- **Berufliche Neuorientierung:** Ihr Weg zu einer neuen Position oder in die Selbstständigkeit.
- **Onboarding:** Mentoring für einen reibungslosen Start und nachhaltigen Erfolg im Unternehmen.
- **Focus-Coaching für Krisensituationen:** Schnelle und effektive Lösungen in turbulenten Zeiten.
- **Vertriebs-Exzellenz:** Umsatzsteigerung und Neukundengewinnung

# Transformative Inhouse-Seminare

Entdecken Sie Ihr volles Potenzial und meistern Sie souverän die Herausforderungen in den Bereichen Führung, Vertrieb und Kommunikation.

Entscheiden Sie selbst, welche Themen und Inhalte in Ihrer aktuellen Situation den besten Mehrwert bieten:

## Effektives Führungs-Training

- Erfolgreich führen in unsicheren Zeiten
- Führen durch Veränderungsprozesse
- Der Weg zum High-Performance-Team
- Resilienz in der Führung
- Unangenehme Führungsaufgaben bewältigen

## Beliebte Einzelthemen:

- Selbstmanagement für Führungskräfte: Methoden der Entscheidungsfindung, Erfolgreiche Kommunikation in der Führungsebene.
- Unangenehme Führungsaufgaben meistern
- Talente finden und binden – Leitung von Generationen XYZ und Alpha - Führung hybrider Teams – Anwendung agiler Führungstechniken
- Gestalten Sie Veränderungsprozesse - Beherrschen Sie Krisenmanagement – Managen Sie Konflikte
- Optimieren Sie das Team-Management – Wenden Sie Motivationstechniken an – Führen Sie effektive Meetings – Meistern Sie schwierige Führungsaufgaben

## Wirkungsvolles Kommunikations-Training

- Effektive Kommunikation für Führungskräfte
- Public Speaking für beeindruckende Auftritte
- Gesprächsführung in schwierigen Situationen
- Erfolgreiche Meetings
- Präsentieren – überzeugen – begeistern

## Beliebte Einzelthemen:

- Public Speaking: Beherrschen Sie Krisenkommunikation, treten Sie eindrucksvoll bei öffentlichen Auftritten auf, überzeugen Sie vor Mikrophon und Kamera.
- Effektive Führungskommunikation: Gestalten Sie produktive Besprechungen, optimieren Sie die virtuelle Teamkommunikation, nutzen Sie die Macht der Körpersprache im Management.
- Überzeugende Kommunikation im Management: Erfolgreiche Rhetorik, effektive Gesprächsführung, überzeugende Präsentationstechniken.
- Erfolgreiche Kommunikation in herausfordernden Situationen: Überzeugen Sie im kritischen Umfeld, Umgang mit Widerständen, lösen Sie erfolgreich Konflikte

# Transformative Inhouse-Seminare

Praxisnah  
Persönlich  
Professionell

Entdecken Sie Ihr volles Potenzial und meistern Sie souverän die Herausforderungen in den Bereichen Führung, Vertrieb und Kommunikation.

Entscheiden Sie selbst, welche Themen und Inhalte in Ihrer aktuellen Situation den besten Mehrwert bieten:

## Professionelles Vertriebs-Trainings

- Effektive Verkaufsgespräche
- Überzeugende Verkaufspräsentationen
- Erfolgreich verhandeln
- Umgang mit schwierigen Kunden
- Schlagfertigkeit im Vertrieb

### Beliebte Einzelthemen:

- Heben Sie sich vom Wettbewerb ab: Optimieren Sie die Leadgenerierung, gestalten Sie die Vertriebsprozesse effektiv
- Stellen Sie ein erfolgreiches Vertriebsteam auf: Nutzen Sie das maximale Potenzial jedes Einzelnen, verbessern Sie die Teamergebnisse.
- Führen Sie erfolgreiche Verkaufsgespräche: Gewinnen Sie Kunden mit ansprechenden Präsentationen, wandeln Sie Einwände in Aufträge um.
- Steigern Sie die Verkaufsabschlüsse: Setzen Sie effektives Zeitmanagement ein, erhöhen Sie ihre Abschlussquote und die Kundenbindung.

## Praxiserprobte Trainings

- Mit über 30 Jahren internationaler Managementenerfahrung ist Prof. Dr. Christian Zielke ein gefragter Management-Trainer bei renommierten Unternehmen und bekannten Trainingsinstituten
- Fokus auf praxisnahe Anwendbarkeit, individuelle Praxisfälle und effektive Methoden

## Erfolgreiche Schulungstechniken

Impulsvorträge, Diskussionen, Übungen, Video-Feedback (nach Wunsch), Einzel- und Kleingruppenarbeit, Reflektionsrunden sowie gezieltes Einzelcoaching

# Profil

## Prof. Dr. Christian Zielke

### Christian Zielke ist ...

- Professor für Management & Kommunikation an der Technischen Hochschule Mittelhessen: u.a. für Vertriebsmanagement & soziale Kompetenz für Ingenieure
- Buchautor und Key-Note-Speaker
- Senior-Berater erfolgreicher Manager in Krisenzeiten und bei Veränderungen
- Management-Trainer für Vertrieb, Führung, Kommunikation und Motivation
- Experte und Impulsgeber in Rundfunk und Fernsehen

### Als Experte für ...

- Überzeugendes Gewinnen von Aufträgen
- Leistungsstarkes Erreichen von Unternehmenszielen
- Motivierende Gestaltung von Veränderungen
- Sicheres Überwinden von Führungskrisen

### Publikationen (Auswahl)

- Kritiker überzeugen, Haufe Verlag
- Management, Best of Edition, Haufe Verlag
- Ihre Jobsicherheit, Focus Edition
- Führungstechniken, Haufe Verlag
- Management Trainer, Haufe Verlag
- 30 Minuten für Ihre Jobsicherheit, Gabal Verlag
- 30 Minuten: Partnerfindung ist kein Zufall, Gabal Verlag
- 30 Minuten für Feng Shui am Arbeitsplatz, Gabal Verlag
- Coaching als Instrument der Personal- und Organisationsentwicklung, Kohlhammer Verlag
- Motivation und Zielerreichung, Medien- & Verlagsgruppe Informiert.TV

### Außergewöhnliche Lebens- und Berufserfahrungen

- Hauptschule – Realschule - Gymnasium
- Studium der Rechtswissenschaften, Pädagogik Sozialwissenschaften und Theologie
- Leistungssport: Karate und Schwimmen
- Seefahrt bei der Bundesmarine
- Entwicklungshilfe auf den Philippinen
- Rechtsanwalt mit Schwerpunkt Arbeitsrecht
- Jurist: Außenhandelskammer Hongkong
- Personalmanagement: Hoechst AG, Daimler Benz
- Internationaler Personalleiter: Erdöl-Industrie
- Zertifizierter Shaolin-Personal-Trainer

### Soziales Engagement ....

- **Gründer und Gastgeber: „Die Schule des Lebens“** – soziale Impulsveranstaltung an der Technischen Hochschule Mittelhessen zugunsten Hospiz
- **Präsident: Lions Club International** Förderverein des LC Gießen-Burg-Gleiberg
- **Vorstand: Wirtschaftsclub Rhein Main**
- **American Chamber of Commerce** – persönliches Mitglied
- **Mitglied im Kuratorium** - Förderkreis Hospiz Mittelhessen – Studium Plus
- **Pro-Bono-Vorträge und Beratungen**

Diese besonderen Lebens- und Berufserfahrungen fließen auf unterschiedliche Weise in die Vorträge, Beratungen und Trainings mit ein und machen sie zu einem besonderen Erlebnis

# Kunden-Stimmen

## Begeisternde Inspiration

- **Ihr Vortrag während unserer Dynamic Show in Frankfurt war beeindruckend.** Thomas Schmidt, Geschäftsführung, Seevetal
- **Ich habe selten so einen interessanten Auftritt erlebt.** – Evelyn Dörr, Marketing Direktor, McLaren und Lamborghini, Frankfurt
- **Die Art und Weise der Teilnehmeransprache, die Interaktion mit dem Publikum war grandios und absolut einmalig** Udo Geier, Haufe Akademie, Kunden-Feedback, Großveranstaltung
- **Schade, schade, daß wir Herrn Zielke zeitlich so stark beschnitten haben, den Mann hätten wir gerne 3 Stunden gehört.** Udo Geier, Haufe Akademie, Kunden-Feedback, Großveranstaltung
- **Das macht Lust auf mehr und steckt absolut an!** Jan Griebler, Deutsche Bahn AG Frankfurt

## Als Berater & Coach ...

- **Es gibt keine Situationen, die er noch nicht erlebt hat - Brutal offen und ehrlich, direkt und ansprechend** Jürgen Berger, Revision ING DiBa AG, Frankfurt
- **Ein blitzschneller Denker, der mitreissend und spannend neue Wege aufzeigt.** Lorenz Dietsche, Interim Executive Manager, Gummersbach
- **Zielgerichtet und äußerst effektiv!** Anka Hansen, Life Design Consulting, Bonn
- **Unsere Begegnung hat mich in meinem Denken und Handeln einen großen Schritt nach vorne gebracht** Kristin Robinson-Bauer, Management Consulting Accenture GmbH, Sulzbach
- **Danke für die von Ihnen gegebenen Hinweise, die sich ALLESAMT bewahrheiteten !!!** Uta Achtmann, Inhaberin, HEIMSERVICE.COM, Deutschlands 1. Adresse für Heimservice-Dienstleistungen im Internet; Zeulenroda-Triebes

## Persönlicher Mehrwert

- **Wertvoller Impulsgeber für den persönlichen Führungsalltag im gehobenen Management** Bernd Johan, Focus Magazin
- **Was ich durch Sie entdeckte, ist wirklich wertvoll!** Andreas Kluge-Rech, Qualitätsmanagement, Dr. Ing. h.c.F. Porsche AG, Stuttgart
- **Top Infos in kurzen Worten! - Hohe Werthaltigkeit! - Einfache Anwendung!** Reinhard Hin, Baugeld-Partner, Geschäftsleitung, Gründau
- **Praxisnahe Aussagen zum schnellen Umsetzen** Hannelore Lee, Empfehlungsmarketing, Oberursel
- **Sehr umfassend, tiefgehend und praxisorientiert** Oliver Tross, Projektmanager SEB AG, Frankfurt
- **Spannend, lehrreich und gewinnbringend** Thorsten Höppner, Vertriebsleiter, Siemens AG, Stuttgart

## Nachhaltige Wirkung

- **Ein überwältigender Vortrag, der viele Teilnehmer unseres Interim Executive Programmes heute noch beflügelt.** Patricia Christen, Europaen Business School, Executive Education, Oestrich-Winkel
- **Sehr lebhaft und nah am Puls der Zeit! Mit super Beispielen so erläuternd, dass es lange in Erinnerung bleibt** Michael Kolb, Volkswagen AG, Wolfsburg
- **Lebendige Veranstaltung, gut einprägsam und überzeugend, realitätsnah** Helga Schäfer, Fernwald
- **Obwohl es schon über drei Jahre her ist, haben Ihre Vorträge definitiv einen bleibenden guten Eindruck hinterlassen.** Tom Schäfer, Operations Manager, Auckland, Neuseeland
- **Ich profitieren heute noch von Ihren hilfreichen Tipps.** Andra Brühl, Treasury Referent, Dematic, Luxembourg, Luxemburg

# Referenzen (Auszug)

Auf Wunsch nenne ich Ihnen namentlich Entscheidungsträger und Führungskräfte als Referenzgeber der hier angeführten Unternehmen:

Accenture GmbH, Kronberg  
 Akademie Deutscher Genossenschaften e.V.,  
 Montabaur  
 Amadeus Germany GmbH, Bad Homburg  
 Antony Robbins Foundation, San Diego, U.S.A.  
 AOL Advertising, Hamburg  
 Asklepius Kliniken, Hamburg  
 AUDI AG, Ingolstadt  
 BASF SE, Ludwigshafen  
 Bayrische Motorenwerke AG, München  
 B. Braun TravaCare GmbH, Hallbergmoos  
 Bertelsmann AG, Gütersloh  
 Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht  
 (BaFin), Bonn  
 Bosch Termotechnik GmbH, Wernau  
 Carl Zeiss AG, Oberkochen  
 Continental AG, Hannover  
 Cosmos Lebensversicherungs-AG, Saarbrücken  
 Daimler Benz AG, Stuttgart  
 Degussa-Hüls AG, Hanau  
 Deutsche Bahn AG, Berlin  
 Deutsche Bank AG, Frankfurt a.M.  
 Deutsche Lufthansa AG, Frankfurt a.M.  
 Douglas Holding AG, Hagen  
 Dr. Ing. h.c. F. Porsche AG, Stuttgart  
 Drägerwerk AG & Co. KGaA, Lübbecke  
 Dresdner Bank AG, Frankfurt a.M.  
 E.ON Energie AG, München  
 EADS Deutschland GmbH, Ottobrunn / Taufkirchen  
 Engel & Völkers AG, Hamburg  
 European Business School (EBS), Oestrich Winkel  
 Fresenius Medical Care GmbH, Bad Homburg  
 Friedhelm Loh Group, Haiger  
 Gabler Management Institut, Wiesbaden  
 Fresenius Medical Care GmbH, Bad Homburg  
 Friedhelm Loh Group, Haiger  
 Grundy UFA TV Produktions GmbH, Babelsberg, Berlin  
 HHL - Leipzig Graduate School of Management,  
 Leipzig  
 Hamburg-Mannheimer Versicherungs AG, Hamburg  
 Haufe Akademie GmbH, Freiburg  
 Heidrich & Struggles International Inc., Düsseldorf  
 Hewlett-Packard GmbH, Böblingen  
 Hilti Deutschland GmbH, Kaufering  
 HORNBACH-Baumarkt-Aktiengesellschaft, Bornheim  
 I.I.R. Deutschland GmbH, Düsseldorf  
 Infineon Technologies AG, München  
 Kago-Kamine-Kachelofen GmbH & Co, Nürnberg  
 KarstadtQuelle Lebensversicherung AG, Fürth  
 Kraft Foods Deutschland GmbH, Bremen  
 Kienbaum GmbH, Gummersbach  
 Kühne + Nagel (AG & Co.) KG, Haiger  
 Leipziger Messe AG, Leipzig  
 Lufthansa Cityline GmbH, Köln  
 Management Circle AG, Eschborn  
 Manpower GmbH & Co. KG, Frankfurt a.M.  
 Max-Planck-Institut für Zukunftsforschung, Köln  
 McLaren, Lamborghini – Frankfurt, Stuttgart, München  
 McKinsey & Company Inc., Berlin  
 OBI Bau- und Heimwerkermärkte GmbH & Co,  
 Wermelskirchen  
 PricewaterhouseCoopers AG, Mainz  
 Robert Bosch AG, Stuttgart  
 SAP Deutschland AG & Co. KG, Walldorf  
 SBB AG, Zollikofen, Schweiz  
 Scheelen Institut, Waldshut  
 Siemens AG, Nürnberg  
 Sony BMG Music, München  
 Sparkassenakademie Hessen-Thüringen, Eppstein  
 Sparkassenakademie Niedersachsen, Hannover  
 Speakers Excellent, Stuttgart  
 T-Mobile Deutschland GmbH, Bonn  
 TeamBank AG, Nürnberg  
 UBS Deutschland AG, Frankfurt a.M.  
 UFA GmbH, Babelsberg  
 Union Investment Service Bank AG, Frankfurt a.M.  
 Volkswagen AG, Wolfsburg  
 von Poll Immobilien GmbH, Frankfurt  
 v. Rundstedt & Partner GmbH, Düsseldorf  
 Westfälische Genossenschaftsakademie, Münster  
 WestLB AG, Münster  
 ZF Sachs AG, Schweinfurt